

IMTM

Nos experts MARITIMES
au service de **votre formation**
professionnelle

Institut
Méditerranéen
des Transports
Maritimes



Notre ambition : votre formation

Marseille Fos | Gênes | Valence | Naples | Athènes | Istanbul | Alexandrie |
Malte | Tunis | Alger | Tanger | Casablanca | Abidjan

Véritable réseau de professionnels dévoués au monde maritime et portuaire, l'Institut Méditerranéen des Transports Maritimes dispense des formations alliant expertise et dimension opérationnelle. L'Institut a la capacité d'offrir l'ensemble des compétences nécessaires, qu'elles soient stratégiques, techniques, économiques, financières, juridiques... S'appuyant sur un savoir-faire solide et une longue expérience, l'IMTM observe, anticipe, analyse, développe son réseau de compétences afin de vous accompagner et répondre aux mieux à vos besoins en vous offrant des formations très variées mais également en proposant des formations et prestations sur mesure adaptées aux besoins des entreprises.

CONTACTS

Françoise PAU | Virginie HENRY

Institut méditerranéen des transports maritimes

Association déclarée (JO du 30 juin 1967) régie par la loi
du 1^{er} juillet 1901 | SIRET 379 804 479 00010 |

N° formateur : 93131281313 |

BP 51402 – 13471 MARSEILLE cedex 02

Tél. : +33 (0)4 91 90 17 15 | Fax : +33 (0)4 91 90 01 62

Mail : i.m.t.m@wanadoo.fr | contact@imtm.fr

www.imtm.fr



LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES

Gestion des sinistres : les BONS RÉFLEXES niveau 1

Durée 3 jours

MARSEILLE

• 14-16 mars 2017

Objectifs

Identifier les différents acteurs et intérêts impliqués,

Distinguer les différentes étapes de la gestion de sinistre,

Déterminer les actions à conduire en termes de mesures conservatoires, déclarer un sinistre,

Maîtriser les relations avec les différents intervenants.

Public

Salariés des sociétés d'import/export et transports, manutention et entreposage, auxiliaires de transport.

.....
**En partenariat
avec L'Institut**

du port de Marseille Fos

Le secteur du transport maritime et encore plus généralement le transport international multimodal et l'import/export sont des activités qui génèrent régulièrement des sinistres impliquant diverses mesures en termes d'assurance et de défense des intérêts des acteurs concernés. Certains professionnels indépendants ou salariés tels que les experts, juristes spécialisés, avocats, sont des « spécialistes » du sinistre, voire du contentieux qui peut en découler. Il faut savoir que les premières mesures prises lors de la survenance d'un sinistre sont capitales pour la préservation des intérêts en jeu. Elles sont effectuées généralement par des personnels opérationnels qui ne sont pas forcément des spécialistes de la gestion de sinistre. Ce programme, basé sur l'expérience d'intervenants professionnels de l'expertise maritime, identifie les méthodes et outils nécessaires pour appréhender et gérer efficacement un sinistre selon les aspects réglementaires en vigueur. Il présente les « bons réflexes » à avoir.

PROGRAMME

CONNAITRE l'environnement Juridique

Organisation Judiciaire

Tribunaux compétents

Règles de base du droit commun et textes de référence

Règles de base du droit des transports et textes de référence

APPREHENDER le raisonnement juridique

Savoir se situer dans l'environnement juridique

Champ d'application et hiérarchie des règles

Principales réflexions du raisonnement

**APPLICATIONS de ces principes
au contrat de transport**

Connaître les métiers (en charge de la marchandise, en charge du déplacement)

Identifier les contrats successifs et leurs signataires



**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

Intervenants

Maryse FOLLIN,
Avocate honoraire
Pierre FERRET,
Expert maritime.

Connaître leur champ d'application,
leur engagement contractuel

Analyse de leurs interférences et opposabilité

Déterminer leur responsabilité légale et conventionnelle

RAPPELS

Rappel sur le contrat de vente international et INCOTERMS

Les différents acteurs et étapes de la chaîne de transport

Positionnement des acteurs et contrats (vente, assurance,
transport...) sur la chaîne

L'ASSURANCE

Définition

Acteurs

Avaries

Différents types d'assurance
-RC transporteurs et facultés

Polices et garanties

LE SINISTRE

Définition

Identification des parties et de leurs intérêts

Mesures conservatoires

Déclaration de sinistre constitution de dossier

Les intervenants futurs

CAS PRATIQUES en présence des formateurs

Débat questions avec les formateurs

Évaluation

Clôture de la formation

TARIFS
1 490 € TTC (3 jours)
1 040 € TTC (2 jours)

**Contact
IMTM**

J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

Gestion des sinistres : les BONS RÉFLEXES niveau 2

Durée 1 jour

MARSEILLE
17 mars 2017

Objectifs

Identifier les différents acteurs et intérêts impliqués,

Distinguer les différentes étapes de la gestion de sinistre,

Déterminer les actions à conduire en termes de mesures conservatoires, déclarer un sinistre,

Maitriser les relations avec les différents intervenants.

Public

Salariés des sociétés d'import/export et transports, manutention et entreposage, auxiliaires de transport.

.....
**En partenariat
avec L'Institut
du port de
Marseille Fos**

**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

**Contact
IMTM**
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

**TARIFS
450 € TTC**

Le secteur du transport maritime et encore plus généralement le transport international multimodal et l'import/export sont des activités qui génèrent régulièrement des sinistres impliquant diverses mesures en termes d'assurance et de défense des intérêts des acteurs concernés. Certains professionnels indépendants ou salariés tels que les experts, juristes spécialisés, avocats, sont des « spécialistes » du sinistre, voire du contentieux qui peut en découler. Il faut savoir que les premières mesures prises lors de la survenance d'un sinistre sont capitales pour la préservation des intérêts en jeu. Elles sont effectuées généralement par des personnels opérationnels qui ne sont pas forcément des spécialistes de la gestion de sinistre.

Ce programme, basé sur l'expérience d'intervenants professionnels de l'expertise maritime, identifie les méthodes et outils nécessaires pour appréhender et gérer efficacement un sinistre selon les aspects réglementaires en vigueur. Il présente les « bons réflexes » à avoir.

Vous avez suivi le stage de niveau 1, approfondissez vos connaissances avec nos formateurs

PROGRAMME ACTUALITE juridique

RESOLUTION de cas pratiques

Recouvrer SES CRÉANCES

Durée 1 jour

MARSEILLE
7 mars 2017

Objectifs

Analyser et recouvrir
efficacement les créances.

Public

Dirigeants, services
comptables et financiers
d'entreprises.

Intervenante

Maryse FOLLIN,
Avocate honoraire.

PROGRAMME

CRÉANCE

Définition

Analyse de l'objet de la dette, établir sa réalité

La preuve

Le contrat oral

La reconnaissance du droit du réclamant

L'identité du débiteur

La prescription

Caractéristique d'une créance recouvrable

Certaine

Liquide

Exigible

ÉTAPES du recouvrement de créances

Le recouvrement amiable

Les mesures conservatoires

Recherches de protection et sauvegarde

Procédure de recouvrement judiciaire

L'injonction de payer

Le Référé

L'assignation au fond

Mesures d'exécution

Cas PRATIQUES

Stratégie et mise en forme de modèles

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

**Contact
IMTM**
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

Les fondamentaux économiques du TRANSPORT MARITIME

Durée 1 jour

MARSEILLE

31 janvier 2017

Objectifs

Sensibiliser les participants aux rouages du secteur maritime, aux mécanismes qui règlent ce mode de transport et qui en déterminent les coûts. **Appréhender** le rôle des ports **Analyser** les évolutions de ce secteur.

Public

Les jeunes diplômés généralistes, les cadres appelés à élargir leurs compétences ainsi que les cadres des professions (banques, assurances, maintenance, ingénierie...) qui touchent le shipping, la logistique et le commerce international.

PROGRAMME

LE TRANSPORT MARITIME, vecteur du commerce extérieur

Les grands courants des échanges mondiaux

La baisse tendancielle du facteur fret, facteur de globalisation croissante des échanges

Le fonctionnement de L'INDUSTRIE MARITIME

Les marchés du fret

Le marché achat | ventes de navires et ses acteurs

Le marché de la construction neuve

Le marché de la démolition, nouvel enjeu environnemental

LES TAUX DE FRET

Rencontre de l'offre et de la demande

Leur évolution : mise en évidence des cycles

Le tramping : marché volatile, très fluctuant et instable

Les lignes régulières

Baisse tendancielle des coûts ?

Les éléments de coûts des navires

Moyens mis en œuvre pour réduire les coûts et gains de productivité.

Quelques innovations ?

L'ÉVOLUTION DE L'INDUSTRIE MARITIME : de la mer vers la terre

Nécessité d'élargir les zones de chalandage –hinterlands

Nécessité de maîtriser les coûts d'escales portuaires

Nécessité d'offrir des services intégrés de bout en bout –intégration des transports terrestres



LE PLUS DE L'IMTM : VOS CAS PRATIQUES

Intervenant

Bernard FRANCOU,
Consultant Maritime
et Portuaire.

LE FINANCEMENT des navires

Les facteurs spécifiques influençant les modalités de financement : armateur propriétaire | armateur exploitant

LES PORTS MARITIMES

Rôle des ports dans le commerce extérieur

Evolution du rôle des ports : d'interfaces terre | mer aux plates-formes logistiques

Catégories de ports : quatre générations, hubs et gateways, statuts

Les éléments de leur productivité et les moyens de l'améliorer

Evolution du marché portuaire : acteurs, concessions, partenariats...



TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

**Contact
IMTM**
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

Vision stratégique DU MONDE MARITIME

Durée 1 jour

MARSEILLE
7 février 2017

Objectifs

Maîtriser les fondamentaux

de l'économie maritime en s'attachant à présenter les challenges futurs et les stratégies mises en place par les principaux acteurs maritimes pour y répondre.

Trois challenges : compétitivité, environnement et sécurité.

Public

Cadres supérieurs, portuaires, armateurs, chargeurs...

Intervenant

Bernard DREYER,
Courtier Maritime, Formateur et Consultant en Commerce et Transport International.

PROGRAMME

LA GÉOSTRATÉGIE DU TRANSPORT MARITIME

« Anticipate the things to come »

Stratégie | tactiques | proactivité

Le monde d'aujourd'hui

L'illusion de la mondialisation

Le monde du transport maritime

Les menaces et les conflictualités

L'Asie, centre de gravité du transport maritime

Mettre nos entreprises et nos équipes en ordre de bataille

Le challenge de COMPÉTITIVITÉ

La problématique de la gestion des coûts opérationnels

Présentation des principaux coûts opérationnels, de leurs évolutions et des stratégies pour les maîtriser (coût du carburant, alliances stratégiques, échange d'espaces, diversification...)

Le challenge ENVIRONNEMENTAL

La problématique des émissions de CO₂

Importance des émissions par le transport maritime, technologie et solutions de marché pour les limiter

(slow steaming, Efficiency index, Taxes, permis d'émission)

Le challenge de SÉCURITÉ

La problématique de la piraterie

Evolution des actes de piraterie, impact pour les pays et pour les armateurs, technologie et solution pour les limiter

(éviter, compagnies privées de sécurité...)

Contact
IMTM
J1/Place
de la joliette/Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

Le conteneur & le transport MULTIMODAL

Durée 1 jour

MARSEILLE

17 janvier 2017

Objectifs

Comprendre et Maîtriser

le transport maritime par conteneur. Approche technique et juridique.

Public

Armateurs, transitaires, commissionnaires, chargeurs, agents, juristes d'entreprise.

Intervenants

Jacques BONNAUD,

Avocat honoraire.

Julien de L'ECOTAIS,

Expert maritime.

PROGRAMME

L'EXPLOITATION du conteneur

Comment se procurer un conteneur : achat, location, mise à disposition

La typologie des conteneurs : quel conteneur pour quelle marchandise ?

L'emportage

Le stockage & la gestion du plein et du vide

Le conteneur et LE DROIT

Les avaries et manquants des marchandises transportées en conteneur

Les frais d'immobilisation du conteneur

Le transport multimodal TRANSMARITIME

Réglementation

Acteurs

Documents

Responsabilité du transporteur

Le conteneur EN EXPLOITATION

Cas pratiques dans les différentes phases

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

www.imtm.fr

BE EFFICIENT in transport

Durée 1 jour

MARSEILLE
8 février 2017

Objectifs

Mieux comprendre et se faire comprendre en utilisant les expressions et le vocabulaire techniques relatifs à la chaîne du transport en anglais.

Public

Toute personne souhaitant acquérir, comprendre et utiliser le vocabulaire technique relatif à la chaîne de transport. Tous niveaux sauf débutants complets.

Intervenant

Michel CHARPENTIER,
traducteur et formateur
spécialisé anglais des transports.

Intervention basée sur un exemple concret d'opération de transport de bout en bout proposé par l'intervenant. Acquisition des expressions et du vocabulaire spécialisés transport. Supports de travail sous Word®, Excel® et/ou Powerpoint®. Documents fournis.

PROGRAMME

LEXIQUE de base du transport

Comment se faire comprendre en anglais en communiquant simplement à l'oral et à l'écrit

CAS PRATIQUES

L'expédition de marchandises depuis les locaux du chargeur en Asie jusqu'à la livraison chez le destinataire européen : réflexion et jeu de rôle

Séance de QUESTIONS | RÉPONSES

en clôture de la formation

Au terme de la formation, il sera remis aux participants une liste bilingue des expressions et du vocabulaire abordés pendant le stage.



**Contact
IMTM**
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

Prise de parole en ANGLAIS, en PUBLIC

Durée 1 jour

MARSEILLE
28 février 2017

Objectifs

Mieux comprendre et se faire comprendre en anglais

en utilisant les expressions et le vocabulaire technique relatifs au conditionnement transport, aux dommages causés à la marchandise et à l'émission de réserves.

Public

Tous niveaux sauf débutants complets.

Intervenant

Michel CHARPENTIER,
traducteur et formateur
spécialisé anglais
des transports.

PROGRAMME

LE CONDITIONNEMENT transport

Divers types d'emballage tertiaire

UNITISATION

Palettes, conteneurs, autres unités de chargement

MARCHANDISES non emballées

Différents types de vrac

ADEQUATION conditionnement | marchandises

Emballages défectueux

Arrimage, diverses techniques de calage et de saisissage

DOMMAGES CAUSÉS

à la marchandise | à l'unité de charge

Description du dommage

Émission de réserves

Séance de QUESTIONS | RÉPONSES

en clôture de la formation.

Au terme de la formation, il sera remis aux participants une liste bilingue des expressions et du vocabulaire abordés pendant le stage.

LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

www.imtm.fr

Maîtriser les principales techniques VENTES & ACHATS à l'international

Durée 2 jours

MARSEILLE

21 mars 2017

Objectifs

Acquérir la bonne méthodologie en matière de gestion des achats internationaux et de l'ADV (Administration des ventes export import).

Gérer une commande ou une vente avec une technique de paiement internationale (remise documentaire, crédit documentaire...)

Sécuriser une commande ou vente par une garantie bancaire (SBLC, garantie de restitution d'acompte, garantie d'exécution).

PROGRAMME

LES PRINCIPALES TECHNIQUES de paiement à l'international (vente et achat)

Rappels négociation et gestion

Les différents moyens et techniques de paiement

Distinction entre les moyens et les techniques de paiement
Panorama des outils et des pays utilisateurs

La remise documentaire

Définition

Les parties

Modalités de paiement de la remise documentaire

Le schéma de fonctionnement

Le crédit documentaire : gestion à l'export et à l'import

Définition du crédit documentaire

Les parties au contrat de crédit documentaire

Le rôle en fonction de la position vendeur ou acheteur

La typologie des natures des crédits documentaires

Les dates clés du crédit documentaire

La réalisation des crédits documentaires

Mise en situation : Cas pratiques

Gestion d'un crédit documentaire à l'export

Gestion d'un crédit documentaire à l'import

Situations de blocage : boîte à outils (RUU 600)

LES PRINCIPALES GARANTIES de paiement à l'international (vente et achat)

Rappel

Distinction entre les techniques et les garanties de paiement

Le contexte des garanties de paiement

Panorama des outils et des pays utilisateurs

La garantie de soumission

Définition

Utilité : risque couvert

Modalités de mise en œuvre et d'appel

Exemple : cas d'application



LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES

Public

Importateurs, exportateurs, entreprises se développant à l'international. Professionnels du transport, commerciaux, exploitants.

Intervenant

Laurent FEDI,
Professeur KEDGE
BUSSINESS SCHOOL.

La garantie de restitution d'acompte

Définition

Utilité : risque couvert

Modalités de mise en œuvre et d'appel

Exemple : cas d'application

La garantie de paiement

Définition

Utilité : risque couvert

Modalités de mise en œuvre et d'appel

Exemple : cas d'application

La garantie d'exécution

Définition

Utilité : risque couvert

Modalités de mise en œuvre et d'appel

Exemple : cas d'application

Les garanties spécifiques

Alternatives



TARIFS
1 040 € TTC
membres IMTM
900 € TTC

**Contact
IMTM**
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

Élaborer une STRATÉGIE PORTUAIRE

Durée 10 jours

MARSEILLE
6-17 mars 2017
uniquement
les matins

Objectifs

- **Savoir** construire un projet stratégique dans le contexte actuel du transport maritime international
- **Choisir** quels outils et quelles méthodes pour établir et analyser un projet stratégique
- **Faire** du développement portuaire un développement portuaire durable via l'intégration des dimensions environnementales et sociales.

.....
**En partenariat
avec L'Institut
du port de Marseille Fos**

RÔLE ET MÉTHODOLOGIE D'UN PROJET STRATÉGIQUE ?

Lundi 6 mars

INTRODUCTION par Paul Turret

- Contexte économique global
- Évolution du transport maritime
- Perspectives d'évolution par filière

Mardi 7 mars

**PRODUCTION DE VALEUR LE LONG DE LA CHAÎNE
LOGISTIQUE PORTUAIRE** par Philippe Guillaumet

Mercredi 8 mars

LES AUTORITÉS PORTUAIRES par Frédéric Dagnet

- Révolutions, évolutions & réformes
- Les autorités portuaires dans le monde : Europe du Nord, Amérique du Nord, Asie
- Typologie théorique des AP : port opérateur, port aménageur, port développeur, port architecte

Jeudi 9 mars

OUTILS DU PROJET STRATÉGIQUE
par Philippe Guillaumet

- Intelligence économique
 - SWOT
 - Prévisions tactiques et stratégiques
 - Analyse Porter
- Case Study : le projet stratégique du GPMM

Vendredi 10 mars

Promotion par le Département Communication et Relations Extérieures (DCRE), GPMM. (Directeurs)

- Politique Commerciale
- Politique de Communication
 - Politique de Coopération



**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

Public

Salariés et cadres d'autorité portuaire.

Intervenants

Paul TOURRET, Directeur ISEMAR, Nantes Saint-Nazaire, **Philippe GUILLAUMET**, Responsable du projet stratégique, GPMM, **Frédéric DAGNET**, Directeur Mission prospective et évaluation, GPMM, **Géraldine PLANQUE**, Chargée de mission auprès du conseil de développement du GPMM, **Régis MARTIN**, Responsable de l'agence de développement Medlink Ports **Bernard FRANCOU**, Expert portuaire IMTM, **Johannes BETHENOD**, Avocat maritimiste.

LES PILIERS MAJEURS D'UN PROJET STRATÉGIQUE

Lundi 13 mars

DU GLOBAL AU LOCAL : LA GOUVERNANCE COMME ARTICULATION ESSENTIELLE par Frédéric Dagnet et Géraldine Planque

- Le processus décisionnel (instances de gouvernance)
- Le défi de la concertation, enjeux de l'insertion territoriale des ports (Carte Ville-Port, projet Métropolitain)

Mardi 14 mars

LA CONCURRENCE PORTUAIRE SE JOUE À TERRE : L'HINTERLAND, CONNEXIONS & DESSERTES par Régis Martin et Bernard Francou

- Medlink Ports
- Plateformes multimodales
- Rôle de l'autorité portuaire, universités, recherche, formation, coopération

Mercredi 15 mars

LE PORT ET LE CHANGEMENT CLIMATIQUE : LES DÉFIS DE LA TRANSITION ÉNERGÉTIQUE par Case study : PIICTO et INNOVEX et Frédéric Dagnet,

- Diversification et transition énergétique
- Potentiel de valorisation des ressources renouvelables
- Économie circulaire

Jeudi 16 mars

ENVIRONNEMENT ET DÉVELOPPEMENT : DE LA CONTRAINTE À LA CONSTRUCTION D'UN ATOUT OPTIMISATION DE LA GESTION FONCIÈRE par Johannes Bethenod

- Plan de Gestion des Espaces Naturels
- Veille réglementaire et proactive
- Atout concurrentiel ?

Vendredi 17 mars

VISITE DE SITES par le Département Communication et Relations Extérieures (DCRE), GPMM.
Zone industrielle portuaire de Fos-sur-Mer
Bassins de Marseille

TARIFS
3 200 € TTC
(non assujéti à la TVA)

Contact
IMTM
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

Les INCOTERMS INTERNATIONAL COMMERCIAL TERMS

Durée 1 jour

MARSEILLE
25 avril 2017

Objectifs

Permettre aux participants de **comprendre** les incoterms, leur utilité, leur origine, leur logique et les innovations de 2010. **Acquérir** une connaissance pratique et opérationnelle des Incoterms, tout en comprenant l'importance stratégique que leur maîtrise représente.

Public

Salariés, jeunes diplômés généralistes ainsi que cadres appelés à élargir leurs compétences. Professionnels expérimentés.

Intervenant

Bernard DREYER, Courtier Maritime, Formateur et Consultant en Commerce et Transport International.

PROGRAMME

« Vendre c'est bien, livrer c'est mieux, ÊTRE PAYÉ C'EST PARFAIT »

Origine, rôle, utilité des INCOTERMS

Points réglés par les INCOTERMS

Court historique et définitions

INCOTERMS et autres contrats internationaux : Credoc, transport, assurances, etc.

TYPOLOGIES des INCOTERMS

Typologies anciennes & nouvelle des INCOTERMS

ÉTUDE DES INCOTERMS n'ayant pas (peu) changé en 2010

Périodicité et fonctionnement des révisions
Les innovations de 2010

Nouveau classement des incoterms : multimodaux et maritimes
Introduction des concepts de sécurité | sûreté
INCOTERMS et dématérialisation
Les nécessaires clarifications
La problématique des assurances minimales
Le mythe de la fin des liners terms

Les nouveaux INCOTERMS : avancées et déceptions...

ÉTUDE DES NOUVEAUX INCOTERMS et des changements apportés aux anciens

ÉTUDES DE CAS
et questions | réponses

LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

Initiation à L'AFFRÈTEMENT MARITIME

Durée 1 jour

MARSEILLE

10 mai 2017

Objectifs

Permettre aux participants de **maîtriser les concepts de base de l'affrètement.**

Public

Cadres, commerciaux, exploitants, chargeurs, armateurs et courtiers.

Intervenant

Bernard DREYER,

Courtier Maritime,

Formateur et Consultant

en Commerce et Transport

International, co-auteur de

« Incoterms 2000, une visite

guidée », Ed. L'Antenne,

Marseille 2001, 2005.

Qui est l'armateur, rôle du courtier d'affrètement, la négociation d'affrètement, le langage de l'affrètement, comparaison entre ligne régulière et affrètement : documents, stevedoring, coûts, responsabilité, opérations, révision des liners terms

PROGRAMME

CADRAGE

Les modes d'exploitation du navire

Les métiers de L'ARMATEUR

Tâches, compétences

Coûts : structure des coûts du navire, coût par métier,

coûts comparés

LES AFFRÈTEMENTS MARITIMES : types, principales chartes parties

Navires de charge : time, voyage

Offshore, remorquage

CAS PRATIQUES

« Charter versus liner »

La négociation

Les principales clauses : approche juridique, opérationnelle, commerciale

Le stevedoring dans l'affrètement

(Comprend aussi : révision des liner terms)

Les documents : NOR, SOF, B/L de CP...



**Contact
IMTM**

J1/Place
de la joliette/Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

www.imtm.fr

COMPRENDRE & RÉDIGER la documentation dans les transports maritimes

Durée 1 jour

MARSEILLE

7 juin 2017

Objectifs

**Comprendre, rédiger,
coordonner, utiliser**

les documents de transports maritimes nationaux et internationaux.

Public

Tous les professionnels concernés par l'utilisation de la documentation des transports maritimes : transitaires, commerciaux, importateurs, exportateurs...

Intervenante

Maryse FOLLIN,

Avocate honoraire.

PROGRAMME

COMPRENDRE L'IMPORTANCE DE LA DOCUMENTATION dans l'organisation et la réalisation du transport maritime

Positionner le droit des transports dans l'espace juridique

Au préalable connaître l'organisation judiciaire

Principes et règles de base du droit commun

Droit des transports et application dans le paysage judiciaire

Domaine d'application

Règles spécifiques

Raisonner en respectant la hiérarchie des règles juridiques

Principes du droit commun en matière de contrat

Règles spécifiques à tous les transports

Unicité des principes que le droit soit national ou international

Place des clauses contractuelles

ANALYSE ET PORTÉE DE CES RÈGLES au travers de la documentation en transport

Le connaissance

Analyse

Son rôle, son émission, les différents types.

Les mentions remplies par le chargeur

Les mentions remplies par le transporteur

Son mode de transmission

Portée

Sur les parties

Sur l'étendue du contrat et l'objet

Sur les spécificités

Conséquences

Lors de l'émission du connaissance

Lors de la livraison.

Sur l'existence des lettres de garanties

Le seawaybill ou LTM

Analyse

Portée

Conséquences

LE PLUS DE L'IMTM : VOS CAS PRATIQUES



La booking note

Analyse

Portée

Conséquences

La charte partie

Analyse

Portée

Conséquences

OMQ

Analyse

Portée

Conséquences

La mise a disposition «MAD»

Analyse

Portée

Conséquences

Le manifeste

Analyse

Portée

Conséquences

EXERCICES D'INTERPRÉTATION ET DE RÉDACTION d'un document de transport

Le tout à partir de plusieurs cas pratiques



TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

**Contact
IMTM**
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

les ports d'aujourd'hui & LEURS MODES DE GESTION

Durée 1 jour

MARSEILLE

20 juin 2017

Objectifs

Sensibiliser les participants aux nouvelles fonctions des ports. **Appréhender** les nouveaux modes de fonctionnement. **Analyser** les évolutions de ce secteur.

Public

Les cadres des entreprises du cluster portuaire, les cadres nouvellement recrutés dans les ports ou dans les entreprises liées aux ports, les personnes intéressées par la logistique d'entreprise.

Intervenant

Bernard FRANCOU,
Consultant Maritime
et Portuaire.

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

PROGRAMME

LES TYPES DE PORT

Les Grands Ports Maritimes GPM

Les ports décentralisés

Les ports de plaisance

LES GPMM

Le rôle du port : réforme portuaire, nouvelles missions

Fondement juridique : textes, protection

Organisation, les différents types de service

Administrations intervenant sur le port : douane
DREAL, DTTM, police....

Dernières modifications réglementaires

LES PORTS DÉCENTRALISÉS

Autorité Portuaire AP, AIPPP, Concessionnaire

Fondement juridique

Fonctionnement, organes de décision

LA GESTION ET LA PRODUCTIVITE DANS LES PORTS

Le déroulement des opérations

Les contrats et sources de dumping

Les facteurs de gestion
et pertes de productivité

Études de cas

La chaîne DES TRANSPORTS

Durée 1 jour

MARSEILLE
23 mai 2017

Objectifs

Mieux **comprendre** et mieux **appréhender** la chaîne de transport. **Résoudre** les contentieux qui peuvent en résulter. **Adapter** la documentation.

Public

Chargeurs, courtiers, commerciaux, exportateurs, importateurs,

Intervenante

Maryse FOLLIN,
Avocate honoraire.

PROGRAMME

METIERS

Du point de vue de la marchandise (définitions étendue des prestations, régime de responsabilité)

Du point de vue des intervenants dans le déplacement (définitions étendue des prestations, régime de responsabilité)

INTERDÉPENDANCE des contrats en présence

Photographie et analyse des contrats successifs

Apprendre à les faire vivre ensemble

ANALYSE et conséquence dans la réalisation du transport – choix et rédaction des documents

Cas PRATIQUES

Préparation d'une expédition, réflexion autour d'un contentieux avec des jeux de rôle

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

**Contact
IMTM**

J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

Port de commerce & CROISSANCE VERTE

Durée 5 jours

MARSEILLE

11-15 septembre 2017

+ 1 jour complémentaire

le 18 septembre

Objectifs

- **Connaître** et maîtriser les règles internationales touchant au volet environnemental et à la gestion des ports.
- **Définir** le rôle du port dans la stratégie de développement durable.
- **Connaître** des pratiques "éco-responsables" en matière d'exploitation et d'aménagement portuaire.

.....
**En partenariat
avec L'Institut
du port de Marseille Fos**

TARIFS
2 500 € TTC
journée optionnelle
850 € TTC

**Contact
IMTM**
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

PROGRAMME

Lundi 11 septembre

Le port comme outil du développement durable

Management environnemental

Jean-Michel BOCOGNANO, responsable développement durable du GPMM

Rappel de la règle : le code de l'environnement

Les réglementations de l'OMI...

Johannes BETHENOD, Avocat maritimiste

Mardi 12 septembre

Développement durable et exploitation portuaire

Mettre en œuvre la gestion des déchets navires / volet collecte et recyclage

Radu SPATARU, commandant des bassins Est du GPMM

Christian EBEJER, directeur TPS (filiale Véolia propreté)

Les mécanismes de financement de la durabilité

Emilio PIRIZ, responsable développement international à la DIRECCTE

Mercredi 13 septembre

Développement durable et aménagement portuaire

Rappel de la règle : des études préalables à la concertation publique...

Gestion en mode projets et concertation

Johannes BETHENOD, Géraldine PLANQUE, chargée de mission auprès de Conseil de développement du GPMM

Dragages et rejets en mer

L'expérience du port de Marseille Fos : étude de cas

Aspects environnementaux des dragages

Le droit français et le droit international

Axel RAYBAUT, responsable des dragages GPMM

Frédéric TRON, police de l'eau DDTM13

Jeudi 14 septembre

PIICTO, Fos-sur-mer, transition énergétique.

Le port, producteur d'énergie renouvelable

Sylvain PICHON, responsable projets et filières GPMM

Public

Salariés et cadres d'autorité portuaire.

Visite de site

Pointe de la Gracieuse, environnement et approche territoriale

- Gestion des espaces naturels
- Relations avec les collectivités locales
- Port et mixité d'usages

Magali DEVEZE, chef du département aménagement et développement durable GPMM

vendredi 15 septembre

Prévention et lutte antipollution

MARPOL et autres réglementations internationales

Johannes BETHENOD, avocat maritimiste

Visite de site

Coopérative lamanage

- Prévention et lutte antipollution
- Démonstrations pilotines & barrages flottants

Franck ROSSI, président de la coopérative de lamanage de Marseille Fos

JOURNEE COMPLEMENTAIRE lundi 18 septembre

Développement durable et exploitation portuaire

Les rejets navires : ce que dit la réglementation internationale aujourd'hui... et demain !

Le point de vue de l'armateur

Traitement des eaux de ballast : la part des ports, la part des armateurs

Johannes BETHENOD, avocat maritimiste

Alain CAZORLA, consultant transport maritime

Visite de site

Cap pinède, développement durable et exploitation portuaire

- L'exemple du branchement des navires à quai
- L'avitaillement au GNL

Marc REVERCHON, directeur de la Cie La Méridionale

Sophie ROUAN, chef du département énergies GPMM



LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES

www.imtm.fr

Procédures TVA DEB

Durée 1 jour

MARSEILLE
10 octobre 2017

Objectifs

Permettre aux participants de **maîtriser les flux intra-communautaires** au regard des mentions obligatoires sur les factures, les obligations fiscales et les procédures d'auto liquidation et déclaratives.

Public

Responsables d'organismes consulaires, d'organisations professionnelles, dirigeants, responsables comptables, financiers, export, commerciaux, logistique de PME-PMI engagées à l'international ou prévoyant de le faire à court terme.

PROGRAMME

PARTIE I

Personnes habilitées à déclarer les marchandises | Les procédures de dédouanement | Notions pour déterminer le traitement douanier réservé à une marchandise importée | Le ROC | Justifications d'origine en régime préférentiel | Pays acceptant le certificat EUR1 | Certificat | Déclaration sur facture | La classification ou espèce tarifaire | La nomenclature douanière et classement tarifaire | Le RTC | La valeur en douane | Achats en franchise de TVA | Fonctionnement AI2 | Obtention de l'exonération de TVA | Achats en franchise | 2007 la douane en pleine mutation
Nouveau DAU / e-dédouanement et les nouveautés
Nouveau système de Transit international
Procédures DELTA - TRIGO - RITA - EMS-GAMA
Portail Prodouane
Rôle d'AP+ Système Communautaire de Suivi des Expéditions Maritimes
Le réseau et l'exploitation

PARTIE II

Flux intracommunautaires | Mentions obligatoires sur les factures de vente et d'achats et droit à déduction de TVA B2B | Mentions générales obligatoires | Mentions particulières sur les factures B2B factures fournisseurs communautaires | Délais de paiement | Réforme des pénalités | Délais de paiement des factures de « transport » | Loi Perben | Délais de paiement des factures dans d'autres secteurs d'activité | Délais de paiement et LME Loi de Modernisation de l'Economie

PARTIE III

TVA - Les 3 catégories de TVA | Fait Générateur | CRP | Exigibilité | TVA sur les factures d'acompte et finales | Droits à déduction / coefficient d'assujettissement | Droits à déduction / coefficient de taxation | Droits à déduction / coefficient d'admission | Achats en franchise en France | Redressement TVA | Franchise en base

PARTIE IV

TVA sur les services et DES / Modifications au 1^{er} janvier 2010 / Paquet fiscal | Prestations de services principe général et modifications au 1/1/2010 | Prestations de services taxables en France Art 259 A et autoliquida-



LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES

Intervenant

Jacques PONS,
spécialiste en logistique
et procédures douanières
et fiscales.

tion sur CA3 | Territorialité de la TVA au 1.1.2010 |
Non-imposition en France prestations de services visées
à 259 B obligations au 1.1.2010 | Prestations de services
dérogations | Quelques mentions étrangères pour les services
exemptés de TVA | TVA sur les transports jusqu'au 31 décembre
2009 et à compter du 1^{er} janvier 2010

PARTIE V

Obligations déclaratives DEB & Registre des biens | Niveaux
d'obligation | Contrôle N° TVA | Nomenclature | Les codes
régimes | Codes transaction | Codes modes de transport |
Amendes DEB

PARTIE VI

DEB et cas particuliers d'achats avec autoliquidation

PARTIE VII

Ventes en consignation, transfert de stocks | Régimes
spéciaux | Travail à façon | Réparations bilatérales | Ventes
triangulaires

PARTIE VIII

Régularisations commerciales

PARTIE IX

Corrections DEB expédition | Corrections pour changement
d'acquéreur | Sites internet généraux | Sites internet NEM
Etablissement d'une déclaration

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

Contact
IMTM
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

Fraude DOUANIERE

Durée 1 jour

MARSEILLE

24 octobre 2017

Objectifs

Sensibiliser et permettre aux professionnels de **favoriser** le ciblage et d'**analyser** les risques de fraudes douanières.

Public

Commissionnaires de transports.

Intervenant

Florence NOS, spécialiste douane.

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

PROGRAMME

FRAUDE DOUANIERE :

Définition, glossaire
Notions réglementaires

LES ENJEUX DE LA LUTTE CONTRE LA FRAUDE DOUANIERE

Ressources fiscales et douanières
Protection du commerce légitime
Santé publique et sécurité

PRODUITS ET TRAFICS ILLICITES

Espèces protégées
Tabacs, alcools, drogue
Biens à double usage
Contrefaçons
Précurseurs de Drogue (Détournements d'usage d'un produit)

FRAUDE ET TRANSPORTS COMMERCIAUX

Nature et provenance
Transit et transbordement
Espèce, valeur et origine

IDENTIFICATION ET GESTION DU RISQUE

Identifier les risques selon l'activité
Classer les risques identifiés
Adapter les contrôles existants et mettre en place de nouvelles mesures de contrôle, de détection ou d'investigation avec les outils et les moyens adéquats
Conduites à tenir en cas de suspicion de fraude douanière
Recenser les incidents et les mesures correctives
Initier de nouvelles mesures préventives

PRÉVENTION ET SÉCURITÉ : OUTILS ET MOYENS

Former et informer
Recueil d'information et outils associés
Audits internes et formalisation

QUESTIONS-RÉPONSES

WEBOGRAPHIE ET CONTACTS UTILES

Maîtriser SON ASSURANCE

Durée 1 jour

MARSEILLE

26 septembre 2017

Objectifs

Savoir s'assurer

Assurance maritime (corps et facultés) ses particularismes et les évolutions récentes.

Public

Chargeurs, commissionnaires, entreprises de transport...

Intervenant

Frédéric DENEFFLE,

Directeur Département des Relations Extérieures CESAM.

PROGRAMME

OBJET ET UTILITÉ

DES POLICES C&M et Facultés

RISQUES RO ET RG

cas particulier de la piraterie

FONCTIONNEMENT ET LIMITES

DES CONTRATS d'assurance C&M et Facultés

GESTION DES SINISTRES :

garanties et exclusions

EVOLUTIONS JURIDIQUES

et réglementaires récentes

Embargos et Blanchiment | Évolution du Code des Assurances

Cas pratiques :

QUELLES ASSURANCE,

QUELLES GARANTIES ?

L'assureur comme partenaire

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

www.imtm.fr

Management PORTUAIRE

Durée 1 jour

MARSEILLE
7 novembre 2017

Objectifs

Mieux **comprendre** et **apprendre** le management portuaire. Quels en sont les **enjeux** et les **perspectives** ?

Public

Personnels de niveau cadre ou dirigeant portuaire désireux d'appréhender le fonctionnement global du port dans un environnement concurrentiel.

Intervenant

Johannes BETHENOD,
Avocat au barreau
de Marseille, Docteur en droit.

PROGRAMME

CONTEXTE (cadrage | rappels) : le port comme outil stratégique du développement de l'économie

Bref panorama mondial

Importance des ports dans le réseau logistique mondial, feeding et hubs, etc.

Les nouveaux modes de gestion des ports

Nouvelle fonction des ports : création de valeur ajoutée

Offre portuaire face aux enjeux économiques

Enjeux de la politique et de la stratégie portuaire

Évolution rapide des technologiques

GESTION CONCERTÉE et coordination des acteurs portuaires

Multiplicité des acteurs publics et privés concernés par la gouvernance du port

Principaux acteurs portuaires et règles régissant leur fonctionnement (lamanage, remorquage, capitainerie, consignataire, douanes, hygiène et sécurité, chargeurs, lignes maritimes, transitaires, réparations navales, l'avitaillement, traitement des déchets...)

Concertation entre les autorités centrales et décentralisées

Rôle de chaque acteur dans le déroulement de l'escale

Dialogue avec les partenaires commerciaux du port

Communauté portuaire

CIBLAGE DU MARCHÉ par le benchmarking et la prospective

Grandes tendances du marché

Analyse du marché sous l'angle des clients (stratégie globales des lignes maritimes, des transitaires et des chargeurs...)



**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

Les contraintes impactantes : contrainte environnementale, développement durable, économie d'énergie | énergies alternatives

Concurrence entre les ports

Importance de la veille

AIDE À LA DÉCISION par la maîtrise du cadre juridique international

Droit international

Droit européen

Droit national

Principaux critères pour UNE GESTION COMPÉTITIVE/DE L'ATTRACTIVITÉ DU PORT

Efficacité de la connexion port - hinterland et desserte portuaire

Intermodalité

Adaptation des infrastructures et des superstructures (embarquement et débarquement, stockage, pré post acheminement, grues, quais, tirant d'eau, système d'information, fonctions supports, etc.)

Convergence des ambitions et des moyens : volonté politique

Financement

Intégration/optimisation du port dans la supply chain

Intégration des préoccupations environnementales

Fiabilité portuaire

Formation et sensibilisation des personnels portuaires aux nouveaux enjeux

Facilitation du passage portuaire

Systeme d'information performant

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

Contact
IMTM
J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr

Management DU TRANSPORT ROUTIER

Durée 1 jour

MARSEILLE

22 novembre 2017

Objectifs

Comprendre et maîtriser le transport routier en **10 leçons**. Les aspects techniques, le management et les cas pratiques.

Public

Commissionnaires, chargeurs, exportateurs, importateurs...

Intervenant

Philippe JOLAIN, spécialiste en transport et logistique.

PROGRAMME

LE TRANSPORT ROUTIER NATIONAL

- 1 Qu'est-ce que le transport routier ?
- 2 Ses différents modes. La réglementation
- 3 Le management du transport national
- 4 Quelles sont ses limites sur le territoire ?
- 5 Le transport routier, le e-commerce et la problématique du dernier Kilomètre
- 6 Les limites internationales du transport routier
- 7 Les différentes expéditions et les différents modes
- 8 Le management du transport international
- 9 La réglementation
- 10 Le transport e-commerce à l'international et ses pièges

Contact
IMTM

J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

Management des OPERATIONS AERIENNES

Durée 1 jour

MARSEILLE

21 novembre 2017

Objectifs

Apprendre les bases du transport aérien en 10 leçons.

Mieux comprendre et mieux appréhender les principales règles du transport aérien. Mise en pratique de la théorie.

Public

transitaires, transporteurs, exportateurs, importateurs, tout public susceptible d'utiliser le transport aérien dans le cadre de son activité.

Intervenant

Virgil MAZE, spécialiste du transport aérien.

PROGRAMME

- 1 La préparation du transport**
Emballage | Marquage - palettes | caisses
- 2 Les documents de transport**
La LTA (Lettre De Transport Aérien). Cas pratiques, étude de cas
- 3 Les types d'avions**
Avions passagers et avions tout cargo
- 4 Les Incoterms 2010 & responsabilités**
Liste des Incoterms. Qui paye quoi/qui est responsable ? Cas pratiques, étude de cas
- 5 La réglementation IATA**
Produits réglementés - Code aéroports & Code des compagnies aériennes. Cas pratiques, étude de cas.
- 6 L'assurance transport**
Les garanties - Le coût et le mode de calcul. Cas pratiques, étude de cas
- 7 La douane**
Formalités de douane - import/export
- 8 Sécurité | sûreté dans les transports**
- 9 La tarification du transport**
Détermination du poids taxable - Tarif de fret - Frais annexes. Cas pratiques, étude de cas

10 Les acteurs du transport aérien

Exportateurs/Importateurs
| Fournisseurs | La douane Française

LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES

TARIFS
590 € TTC
membres IMTM
520 € TTC

www.imtm.fr

Gestion domaniale PORTUAIRE

Durée 2 jours

MARSEILLE

- 4-5 avril 2017
- 5-6 décembre 2017

Objectifs

Mieux comprendre et mieux appréhender la gestion domaniale dans les ports.

Mieux cerner les problématiques. **Mise à jour de l'actualité** dans le domaine portuaire. **Comprendre** les techniques et les spécificités de la gestion domaniale.

Mise en pratique de la théorie.

Public

Toutes les personnes concernées et impliquées dans le monde portuaire : professionnels du maritime, cadres, avocats, gestionnaire de biens...

PROGRAMME

LA NOTION JURIDIQUE DE PORT, une notion polymorphe

Le service public portuaire, une notion difficile à définir

Une évolution depuis l'après-guerre

La qualification de SP portuaire | La tarification | Une mission fondamentale de service public : la gestion du domaine portuaire

- Définition légale et prétorienne
- Régime juridique

Les services publics portuaires

Définition | Droit interne | Droit communautaire

Les Grands Ports Maritimes et la réforme portuaire de 2008

Qu'est-ce qu'un GPM ?

La loi portant réforme portuaire du 4 juillet 2008

Le transfert des personnels

Le transfert des outillages

Le transfert des contrats

La gouvernance des GPM

Les missions des GPM

LES CONTRATS permettant la GESTION DU DOMAINE PORTUAIRE, approche générale

Les différents types de ports

Les ports maritimes autonomes

Les ports d'intérêt national

Les ports décentralisés

Les différents contrats d'occupation généraux

Les modes de gestion contractuels du domaine public maritime à l'intérieur d'un port | Les délégations de service public | Les conditions de passation du contrat | Loi Sapin de 1993 | Les modalités de mise en concurrence | Mise en avant du droit communautaire | La négociation des contrats de DSP | Le régime juridique du contrat de DSP. Principales caractéristiques | Exemples pratiques | Un exemple de gestion contractuelle: les voies ferrées portuaires | La complexité du régime juridique | L'ordonnance du 2 août 2005 | Répartition entre les voies ferrées portuaires et celles du réseau national (convention ou un arrêté ministériel) | Les



**LE PLUS
DE L'IMTM :
VOS CAS
PRATIQUES**

Intervenants

Claire MERLIN,

Directrice des Affaires
Juridiques du Grand Port
Maritime de Marseille ;
Présidente de l'IMTM

Anne-Cécile NAUDIN,

Docteur en droit, chargée
d'enseignement à l'ENSM et
à l'université Aix-Marseille.

différents modes de gestion contractuelle des VFP | le marché public | le PPP | La DSP | Exemple pratique sur les choix du marché public à Marseille | Les modes contractuels de gestion du domaine privé portuaire | La location du domaine privé | Les autorisations et conventions d'occupations précaires | Les baux à construction | Les conventions d'herbage | La cession du domaine privé | Les promesses de vente | Les actes de cession | Exemples pratiques | Les Autorisations et conventions d'occupation temporaire du domaine public (AOT) | Leur octroi (respect du droit de la concurrence), leur retrait | Leur régime juridique (durée, résiliation...) | La précarité et la révocabilité des occupations | Le droit réel sur les ouvrages du titulaire de l'autorisation | Exemples pratiques sur les conventions d'occupation temporaires complexes

LES CONTRATS spécifiquement PORTUAIRES : La convention de terminal

Les contrats portuaires

La convention de Terminal, outil de compétitivité du port
Le développement des conventions de terminal

- A l'étranger en particulier au niveau communautaire
- En France

Les enjeux associés au montage d'une convention de terminal

- Enjeu stratégique
- Enjeu financier
- Enjeu technique
- Enjeu juridique

La convention de terminal portuaire

Définition | Enjeux | Conditions d'octroi | Négociation | Régime juridique

Les exemples pratiques

Terminaux à conteneurs | Terminaux industriels | Développement de zones logistiques | Interface ville-port

Un élément structurant des contrats portuaires : le droit de l'environnement

Ouvrages portuaires et respect de l'environnement | Cadre juridique et enjeux liés à l'eau | Cadre juridique et enjeux liés à la sécurité industrielle | Cadre juridique et enjeux liés à la biodiversité | Problématiques liées à la gestion des déchets des navires

TARIFS
1 040 € TTC
membres IMTM
900 € TTC

**Contact
IMTM**

J1/Place de la joliette
Marseille 2^e
+33 (0)4 91 90 17 15
i.m.t.m@wanadoo.fr

www.imtm.fr